

Die inhabergeführten Hedtke Autohäuser verstehen sich als das exzellente Mobilitätszentrum für die Premiummarken Volvo, Jaguar und Land Rover in Darmstadt und der Rhein-Main-Region. Zudem sind wir Service-Point für die Marken Polestar sowie LYNK & Co. Durch konsequentes und solides Wachstum zählen wir heute zu den Top 10 Händlern unserer Marken in Deutschland. Über 100 Mitarbeiter in unseren Unternehmen tragen maßgeblich dazu bei, diese Erfolgsgeschichte weiterzuschreiben.

Suchen Sie eine neue Herausforderung? Trifft sich gut, denn wir suchen per sofort eine/n:

Assistenten der Verkaufsleitung (m/w/d) in Vollzeit

Wenn Sie sich in diesem Profil wiederfinden:

- Sie verfügen über eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung sowie eine Weiterbildung (z.B. Wirtschaftsfachwirt IHK) oder ein abgeschlossenes Studium und erste Berufserfahrung
- Sie denken und handeln in Prozessen und hinterfragen und gestalten diese ebenso gerne
- Sie sind ein Teamplayer und überzeugen durch Ihre fachliche und soziale Kompetenz
- Sie sind ein engagierter und sehr strukturiert arbeitender Leistungsträger, der offen für komplexe und vielfältige Aufgaben ist
- Sie begeistern unsere anspruchsvollen Kunden durch Ihre freundliche, offene und kompetente Art
- Sie suchen einen sicheren Arbeitsplatz in einem hochmodernen und zukunftsorientierten Umfeld
- Sie können sich für die Marken Volvo, Jaguar, Land Rover und LEVC begeistern

Wenn Sie diese Aufgaben reizen:

- Controlling und Monitoring variabler Margenbestandteile, Boni und Herstellerprovisionen
- Vorkontrolle / Evaluation der Verkaufsakten
- Aufbereitung und Vorabbewertung der BWA-Monatsreports sowie Abteilungskennzahlen
- Erstellung der monatlichen Provisionsabrechnungen der Verkäufer
- Preismonitoring der Bestandsware via CarObserver und Abgleich der Fahrzeugbörsen
- Monitoring: Aussteuerungsprozess Leasing und Abo-Fahrzeuge, Preselling und Standtage 1
- Übernahme von Teilprojekten und Sonderaufgaben
- Inhaltliche und organisatorische Vor- und Nacharbeit von Besprechungen mit internen und externen Ansprechpartnern

Wie wir Sie überzeugen möchten:

- Flexible Arbeitszeiten mit mobiler Arbeitsregelung
- Flache Hierarchien und direkte Entscheidungswege
- Transparente und klare Arbeitsprozesse
- Abwechslungsreiche Tätigkeiten vom administrativen Tagesgeschäft bis hin zur neuen Vertriebsstrategie

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung an:

Herr Lukas Weis, Tel. 06151-8255-16, E-Mail: personal@hedtke.de
Autohaus Hedtke GmbH & Co. KG, Rudolf-Diesel-Straße 42, 64331 Weiterstadt, www.hedtke.de